

Наш бизнес не продается!

В отличие от прошлых лет, когда страницы газет пестрели сообщениями о продаже латвийского бизнеса, в этом году интерес инвесторов к нему упал. Сегодня в Латвии о таких сделках, суммы которых могут измеряться сотнями миллионов латов, подумывают лишь несколько предприятий, сообщил Baltic Business Service в бюро присяжных адвокатов Raidla, Lejins & Norcous.

 **Зоя ИСТОМИНА**

Не потому что гордый, а потому что его не спешат покупать, несмотря на дешевизну

«Насколько нам известно, о проведении в ближайшее время сделок, объем которых может измеряться сотнями миллионов латов, думают предприятия, которые можно пересчитать на пальцах одной руки», - сказала партнер бюро Даце Силава-Томсоне. Она отметила, что большая по латвийским меркам сделка планируется с долями капитала телекоммуникационных компаний Latt telecom и Latvijas Mobilais telefons. Неоднократно говорилось и о желании владельцев продать Parex banka. Однако в свете последних событий ситуация кардинально изменилась.

По статистике суммы, за которые перекупают латвийские предприятия, сильно разнятся - от пары сотен тысяч латов до примерно 200- 300 млн. евро при наиболее крупных сделках. На вопрос, понизились ли цены предприятий в связи с экономическим кризисом, она ответила, что «тенденция ценовых изменений носит понижающий характер». «Если появляется покупатель, он говорит: смотрите, что у вас происходит в экономике: инфляция высокая, цены на сырье растут, в политике все плохо. Естественно, что в таких условиях за предприятия предлагают меньше, чем тогда, когда экономика шла вверх», - пояснила Силава-Томсоне.

Партнер адвокатского бюро Гунтарс Зиле добавил, что это зависит также от конкретных предприятий: если владелец какого-либо из них вынужден его продать из-за стесненных обстоятельств, то, скорее всего, оно будет продано намного дешевле, чем это можно было сделать, если бы процесс продажи начался год или два назад. «Те, кто не попал в критическую ситуацию, пытаются держаться, понимая, что пропустили момент, когда предприятием интересовались несколько покупателей и было возможно получить более высокую цену. Ясно, что при такой ситуации в экономике цена предприятий сейчас будет ниже. Общее число сделок по покупке и продаже предприятий намного меньше и держится сейчас за счет тех сделок, которые владелец предприятия был вынужден совершить под давлением обстоятельств, а не просто желал продать свой бизнес», - сказал Зиле.

Отвечая на вопрос, когда для инвесторов может настать наиболее подходящий момент для приобретения латвийских предприятий, Зиле сказал: «Это всегда игра - кризис всегда для кого-то проблема, а для кого-то шанс. Если кто-то имеет возможность продать свой бизнес по хорошей цене, необходимо ею воспользоваться, а не ждать, когда назреют проблемы».